



MERMERLER
OTOMOTIV



CHERY YETKİLİ SATICISI OLMA PROSEDÜRÜ

1. CHERY YETKİLİ SATICILIK BAŞVURU KOŞULLARI

1.1. Mermerler Otomotiv Taşımacılık Turizm Tekstil İnşaat Gıda ve Pazarlama A.Ş. (Bundan sonra “MML” olarak anılacaktır.) tarafından “CHERY” marka motorlu araçları Türkiye genel distribütörlüğü yürütülmektedir.

Motorlu Taşıtlar Sektöründeki Dikey Anlaşmalar ve Uyumlu Eylemlere İlişkin Grup Muafiyeti Tebliği 2005/4 gereğince sınırlı sayıda bayii ve satış noktasının Türkiye Cumhuriyeti sınırları dahilinde MML tarafından tayin olunduğu bir niceliksel seçici dağıtım sistemi uygulanmaktadır. MML tarafından bu sistem 4 (dört) ayrı kategoride bayi tipi oluşturulmak suretiyle gerçekleştirilmektedir.

CHERY Yetkili Satıcı Adayı, aşağıda yer alan süreçlerin tamamlanması, belirtilen tüm kıstasların yerine getirilmesi, Minimum CHERY Satış Kriterleri ve CHERY Kurumsal Kimlik Standartları’na tam olarak uyum sağlanabilmesi ve MML’nin kararı ile “CHERY” Yetkili Satıcılık Ağına dahil olabilecektir. Seçilen bayi tipine göre kıstaslar belirlenir ve Bayi Geliştirme ve Satış Departmanı tarafından yapılması gereken işlemler organize edilir.

MML’nin, gerek görülen hallerde, işbu kriterleri, ilgili Rekabet Hukuku mevzuatı çerçevesinde tek taraflı olarak değiştirme veya yenileme hakkı saklıdır.

1.2. Yetkili Satıcı Adayı talep ederse, Chery Yetkili Satıcılığı ile birlikte Chery Yetkili Servisi olarak da faaliyet göstermek için başvuru yapabilir. Yetkili Satıcılık ve Yetkili Servis ayrı ayrı olarak yapılandırılabilceği gibi MML tarafından belirlenen kriterler sağlandığı takdirde Yetkili Satıcılık ve Yetkili Servis sözleşmelerinin ayrı ayrı imzalanması ile, birlikte de yapılabilmektedir.

1.3. Yetkili Satıcı Adayı’nın, Bayi Geliştirme ve Satış Departmanı tarafından bildirilecek prosedürleri eksiksiz yerine getirmesi ve talep edilen belgeleri tamamlaması ile birlikte başvuru talebi, Bayi Geliştirme Departmanı tarafından kayda alınır.

Chery Yetkili Satıcı Aday Müracaat Formu ile gerekli diğer bilgi ve belgeler www.chery.com.tr sayfasında bulunmaktadır.

Başvuru, Minimum CHERY Satış kriterleri, Kurumsal Kimlik Standartları, Rekabet Kurumu tarafından yayımlanan 2005/4 sayılı Motorlu Taşıtlar Sektöründeki Dikey Anlaşmalar ve Uyumlu Eylemlere İlişkin Grup Muafiyeti Tebliği hükümleri çerçevesinde değerlendirilir.

Yetkili Satıcı Adayı, CHERY Yetkili Satıcılık Sözleşmesi’ni imzalamadan, görüşmeler kesin olarak neticelendirilmeden, üçüncü şahıslar nezdinde CHERY Yetkili Satıcısı olduğu ve sözleşmenin imzalandığı yönünde yanıltıcı beyanlarda bulunamaz, CHERY markası altında herhangi bir ürün veya hizmet taahhüdüne giremez, aksi takdirde üçüncü kişilere karşı bulunulan taahhütlerden ve oluşan zararlardan MML hiçbir şekilde sorumlu değildir.



MERMERLER
OTOMOTİV



1.4. Yetkili Satıcı Adayının başvurusu, yapılan araştırmalar ve denetlemeler sonucunda kabul edilebileceği gibi tesis, finans, başkaca bir kriterde uygunsuzluk veya eksiklik tespit edilmesi veya herhangi bir başka sebep nedeni ile MML tarafından reddedilebilir. Red kararı çıkması durumunda Yetkili Satıcı Adayı, her ne ad altında olursa olsun MML'den herhangi bir zarar ziyan ve tazminat talebinde bulunamaz.

2. CHERY YETKİLİ SATICILIK KRİTERLERİ :

2.1. Yetkili Satıcı Adayı tarafından aşağıda sayılan kriterler ile birlikte, CHERY Kurumsal Unsurları (Showroomlara giriş-çıkış işaretleri, logolar, tabelalar, afişler, pilon ve totem uygulamaları, yönlendirme tabelaları vb. kurumsal öğeler), grafikler, basılı malzemeler, promosyon faaliyetleri, reklam ve ilanlar, CHERY Kurumsal Kimlik Standartlarında belirlenmiş olan formatlara birebir uygun olarak yapmayı peşinen kabul eder.

2.2. CHERY motorlu araçlarının satışının yapılacağı showroomun uygunluğu, Bayi Geliştirme ve Satış Departmanı tarafından yapılan değerlendirmeler sonrası, seçilen bayi tipine göre onaylanmaktadır. Showroom'un, seçilen bayi tipine göre çizilmiş mimari projeye uygunluk teşkil etmesi zorunludur.

Chery Yetkili Satıcılık talebi kabul edilen aday ile Chery Yetkilik Satıcılık – Bayilik Sözleşmesi imzalanır.

2.3. CHERY Kurumsal Kimlik Standartları Kitabında belirtilen kriterleri sağlayan showroom'un, idari ofis kısımları hariç olmak üzere, araç sergileme alanı asgari 250m² olmalıdır.

2.4. Yetkili Satıcı, muteber bir banka tarafından tanzim edilmiş olan kat'i ve süresiz asgari 1.000.000,00-TL bedelli teminat mektubunu vermekle yükümlüdür. Bayi tarafından Doğrudan Borçlandırma Sistemi'nin uygulanması halinde bu tutar asgari 1.500.000,00-TL'dir. MML gerekli gördüğü zamanlarda artan ürün adetlerine veya fiyatlarına uygun olarak ek teminat miktarını serbestçe tespit ve talep etme hakkını saklı tutar. Ayrıca MML tarafından Yetkili Satıcılık yükümlülüklerinin yerine getirilebilmesinin sağlanması adına Yetkili Satıcı'nın finansal yeterliliği kontrol edilir ve yeterli ise onay verilir.

2.5. Yetkili Satıcı, değişik modellerde, en az 2 (iki) tane, kendine ait test aracı bulundurmalıdır. Bu araç, 30.000 km'ye kadar, potansiyel müşterilere, periyodik zaman aralıklarında, günlük olarak, test amaçlı olarak kullanılacaktır.

2.6. Yetkili Satıcı, eğer Yetkili Servis Hizmeti de sunmak isterse, Yetkili Servis Sözleşmesi imzalandıktan sonra, bir adet, son model, kurumsal kimliğe uygun şekilde hazırlanmiş, yol yardım hizmeti için, "Taxim" yol yardım aracı bulunduracaktır.

2.7. MML ve Yetkili Satıcı arasında, "Yetkili Satıcılık Sözleşmesi"nin de eki olmak üzere her yıl, yıllık minimum araç satış hedef mutabakatı yapılır. Her sene Kasım-Aralık ayında bu çalışma tekrarlanır. (Yetkili Satıcı hangi ayda hizmete başlamış ise yine o aydan başlamak üzere yıllık hedef mutabakatı belirlenir.)

2.8. MML tarafından seçilen bayi tipine göre, münhasır bayi tiplerinde standart olmak zer, farklı fiyat ile özel iskonto uygular.

2.9. Yetkili Satıcı tarafından, ilk başlangıç araç alımları, peşin ödeme ile alınacaktır



MERMERLER
OTOMOTİV



2.10. MML tarafından, Yetkili Satıcının performansına göre, kademeli olarak, 3 aylık periyotlarda pazarlama, tanıtım ve reklam faaliyetlerine katkı sağlanabilir.

2.11. Yetkili Satıcı, MML tarafından zaman zaman kendisine bildirilecek işletim sistemini, MML ile etkili bir takım çalışması içinde olabilmek için ve taraflar arasındaki tüm ticari ilişki bu sistem ile gerçekleştiğinden, tüm masrafları kendisi tarafından karşılanmak üzere temin etmekle ve bunları sözleşme süresince çalışır vaziyette bulundurmakla yükümlüdür.

3. SÖZLEŞMENİN YÜRÜRLÜĞE GİRMESİ

MML, yetkili satıcıları ile kazan-kazan ana prensibi dahilinde, tarafların üzerlerine düşen yükümlülükleri eksiksiz olarak gerçekleştirilmeleri kaydı ile ticari ilişkisini devam ettirmekte olup tüm yetkili satıcı adaylarının da bu sistem içinde “basiretli birer tüccar” olma niteliğini haiz olması şarttır.

Yukarıdaki ana prensipleri eksiksiz olarak tamamlayan adayın Yetkili Satıcı olması için en son onay, ana üretici Çin tarafından verilmekte olup bu onaydan sonra Yetkili Satıcılık ilişkisi yürürlük kazanmaktadır.

Mermerler Otomotiv Taş. Tur.
Teks. İnş. Gıda ve Paz. A.Ş.
Bayi Geliştirme ve Satış Müdürlüğü